

REGULAMIN PROMOCJI
"Sprzedawaj T-Mobile i zyskuj" dla Punktów Sprzedaży Detalicznej

§ 1

POSTANOWIENIA OGÓLNE

1. Promocja jest organizowana pod nazwą „**Sprzedawaj T-Mobile i zyskuj**” i jest zwana dalej „Promocją”.
2. Organizatorem Promocji jest Euronet Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie ul. Inflancka 4C, nr NIP: 5261030333, zwana dalej „**Organizatorem**”.
3. Promocja trwa od dnia 01.10.2024 r. do 31.12.2024 r. lub do odwołania. W przypadku odwołania lub przedłużenia promocji Organizator powiadomi o tym drogą mailową na adres e-mail wskazany w danych kontaktowych Uczestnika.
4. Promocja przeprowadzona zostanie w wybranych Punktach Sprzedaży Detalicznej wskazanych przez Organizatora.
5. Promocja dotyczy sprzedaży, doładowania i uruchomienia starterów T-Mobile/Heyah na warunkach wskazanych w niniejszym Regulaminie Promocji.

§ 2

WARUNKI UCZESTNICTWA W PROMOCJI

1. Uczestnikiem promocji („Uczestnik”) może być:
 - a. Każdy Punkt Sprzedaży Detalicznej wskazany przez Organizatora, który ma podpisaną z Organizatorem „Umowę Na Wizualizację Produktów Prepaid” zaopatrujący się zgodnie z tą umową w w/w produkty u Organizatora Promocji oraz który ma podpisaną z Organizatorem „Umowę o współpracy w zakresie rejestracji kart SIM”.
2. Warunkiem uczestnictwa w Promocji jest spełnienie następujących warunków:
 - a. zapoznanie się z niniejszym Regulaminem.
 - b. spełnienie warunków podanych w § 2 pkt 1.
 - c. dokonanie zakupu dowolnych starterów T-Mobile/Heyah u Organizatora Promocji.

§ 3

ZASADY PROMOCJI I WYNAGRODZENIE

1. Za każdy starter T-Mobile lub Heyah sprzedany i zarejestrowany w czasie trwania Promocji oraz uruchomiony w czasie 30 dni od daty rejestracji startera, Uczestnik otrzyma wynagrodzenie dodatkowe w kwocie 10 PLN brutto.
2. Jako uruchomienie startera rozumie się wykonanie pierwszego połączenia wychodzącego lub wysłanie SMS, lub wykorzystanie transferu danych przez użytkownika.
3. Liczba transakcji oraz kwoty dodatkowego wynagrodzenia będą zliczane w oparciu o system informatyczny Organizatora oraz Operatora a rozliczenie promocji nastąpi wraz z rozliczeniem miesiąca następnego po zakończeniu Promocji.
4. Dodatkowe wynagrodzenie zostanie doliczone do faktury, którą w imieniu Uczestnika wystawia Organizator w ramach podpisanej „Umowy o współpracy w zakresie rejestracji kart SIM” dotyczącej wynagrodzenia za kolejny miesiąc po zakończeniu Promocji.
5. Wszelkie wątpliwości dotyczące zasad promocji, postanowień jej Regulaminu i interpretacji rozstrzyga Organizator.

§ 4

POSTANOWIENIA KOŃCOWE

1. Organizator zastrzega sobie prawo do zmiany zasad naliczania dodatkowego wynagrodzenia w dowolnym momencie bez podawania przyczyn, co nie będzie naruszać praw nabytych przez Uczestników. Zmieniony regulamin obowiązuje od czasu przesłania go do Uczestników przez Organizatora drogą mailową.